

PROGRAMA PRIVADO PARA EMPRESAS Y EQUIPOS

Capacitación corporativa con inteligencia artificial, agentes y automatización.

Productividad, marketing, dirección, finanzas, legal, talento humano, operaciones, automatización e implementación tecnológica en una ruta diseñada alrededor del trabajo real de tu empresa.

BAJO RESERVA · DESDE 5 PARTICIPANTES · MODALIDAD EJECUTIVA 1 A 1

LA PROPUESTA

Formación que deja capacidad instalada, agentes operativos y procesos mejorados.

IBERO combina capacitación profesional, consultoría e implementación tecnológica. La empresa puede contratar únicamente formación o ampliar la intervención hacia agentes, automatizaciones e infraestructura privada.

1 Diagnóstico previo

Objetivos, tareas, nivel digital, herramientas, datos, riesgos y departamentos.

2 Diseño a medida

Currículo, casos, roles, agentes, procesos y entregables según la empresa.

3 Laboratorios aplicados

El equipo trabaja con documentos, decisiones y flujos que reconoce.

4 Transferencia e implementación

La organización recibe recursos, estándares, agentes, métricas y próximos pasos.

No enseñamos herramientas aisladas. Conectamos estrategia, datos, responsables, agentes, controles y resultados observables.

MODALIDADES

Una intervención flexible según el tamaño del equipo y el nivel de personalización.

Las fechas y los horarios se coordinan bajo reserva, de acuerdo con la disponibilidad de gerentes, líderes y equipos.

Desde 5 participantes

Capacitación privada, en vivo y personalizada por áreas, procesos o resultados esperados.

Desde USD \$30/hora

Atención individual para propietarios, directores o gerentes. Reserva mínima recomendada: 2 horas.

4 a 8 semanas

Ruta multiárea con formación, seguimiento, biblioteca, proyecto y adopción.

Cotización por alcance

Agentes, automatizaciones, integraciones, IA privada y centro de control empresarial.

Valores 1 a 1 de referencia: USD \$30/h · MXN \$525/h · PEN S/105/h · COP \$111.000/h. Implementaciones, infraestructura, integraciones y soporte se cotizan por separado.

ÁREAS QUE PODEMOS CAPACITAR

Una base común y aplicaciones específicas por departamento.

Cada ruta trabaja casos, riesgos, agentes, automatizaciones y entregables propios del área.

Dirección y gerencia

Portafolio, escenarios, decisiones, gobierno, productividad y agentes ejecutivos.

Finanzas y contabilidad

Presupuestos, reportes, análisis, control, escenarios y seguimiento.

Legal y cumplimiento

Investigación, contratos, matrices, políticas, fuentes y trazabilidad.

Marketing y ventas

Audiencias, contenidos, campañas, CRM, agentes y conversión.

Operaciones

Procedimientos, proyectos, incidencias, documentos y alertas.

Talento humano

Selección, onboarding, formación, cultura y conocimiento.

Servicio al cliente

Clasificación, base de conocimiento, respuestas y escalamiento.

Tecnología y champions

Integración, agentes, automatización, soporte, pruebas y transferencia.

AGENTES DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL

De utilizar herramientas a dirigir agentes supervisados.

La estrategia sigue siendo humana. La ejecución puede multiplicarse con agentes configurados para investigar, crear, verificar, documentar, programar y dar seguimiento.

Codex

Construcción, revisión, pruebas y documentación de software y flujos basados en código.

Antigravity

Coordinación de agentes sobre archivos, terminal, navegador, tareas y artefactos.

Goatify

CRM, contenido, proyectos, formularios, agendador, automatizaciones y operación.

Agentes por área

Roles especializados para marketing, gerencia, finanzas, legal, docencia, ventas y soporte.

FORMACIÓN ABIERTA RELACIONADA

Marketing Digital con IA y Agentes · Productividad y Automatización de Procesos con IA · IA, Analítica y Automatización Gerencial · Diplomado Gerencial y Administrativo

- Objetivo, proceso, entradas y excepciones definidos.
- Fuentes, permisos y herramientas autorizadas.
- Supervisión humana, pruebas, seguridad y trazabilidad.
- Métricas de tiempo, calidad, incidencias, adopción y retorno.
-

La empresa puede conservar mayor control sobre sus datos y su operación.

Cuando el caso lo permite, IBERO puede desplegar modelos y agentes privados sobre infraestructura local o nube empresarial, utilizando componentes de código abierto o sin licencias adicionales de software.

Entorno

Servidor local, nube privada o infraestructura empresarial existente.

Datos

Clasificación, minimización, permisos y fuentes autorizadas.

Agentes

Asistentes internos conectados con procesos, documentos y herramientas.

Control

Responsables, revisión humana, auditoría, trazabilidad y escalamiento.

Costos

El software puede no tener licencia adicional; infraestructura e implementación se cotizan.

Soporte

Documentación, transferencia, mantenimiento y mejora continua según contrato.

La factibilidad se determina mediante diagnóstico técnico. No todos los casos requieren instalación privada ni todos los sistemas permiten la misma integración.

RUTAS ESPECIALIZADAS

Soluciones diferentes para necesidades, decisiones y riesgos distintos.

La empresa puede capacitar un solo equipo o construir una intervención transversal.

Marketing digital con IA y agentes

Contenido, campañas, CRM, programación, seguimiento, loops y agentes.

Productividad con IA

Documentos, reuniones, análisis, presentaciones y conocimiento.

Líderes y directivos

Escenarios, portafolio, gobierno, riesgo, rentabilidad y adopción.

Finanzas y administración

Presupuestos, reportes, escenarios, control y automatización.

Talento humano

Selección, onboarding, formación, comunicación y uso responsable.

Legal y cumplimiento

Fuentes, contratos, políticas, proveedores y trazabilidad.

Consultoría e implementación

Diagnóstico, agentes, pilotos, integración y centro de control.

Automatización de procesos

Formularios, CRM, documentos, alertas, aprobaciones y seguimiento.

IMPLEMENTACIÓN OPCIONAL

Centro de control corporativo: una operación conectada y visible.

Además de capacitar, podemos configurar un entorno adaptado para evitar que proyectos, clientes, procesos, conocimiento, agentes e indicadores permanezcan dispersos.

Proyectos y responsables

Estados, tareas, fechas, bloqueos, evidencias y seguimiento.

CRM y oportunidades

Leads, etapas, actividades, propuestas, alertas y conversión.

Procesos internos

Formularios, aprobaciones, incidencias, documentos y automatizaciones.

Conocimiento

Procedimientos, preguntas, recursos, onboarding y búsqueda.

Indicadores

Tableros, reportes, metas, calidad, adopción, costos e incidencias.

Gobierno de agentes

Permisos, responsables, trazabilidad, revisión, límites y auditoría.

La tecnología se diseña después del proceso: primero aclaramos entradas, decisiones, excepciones, responsables y métricas.

La intervención comienza antes de la primera sesión.

Diagnóstico, diseño, capacitación, implementación y transferencia forman una sola ruta.



Aprender haciendo

- Casos y escenarios reconocibles para el equipo.
- Práctica con retroalimentación y criterios de calidad.
- Entregables conectados con el trabajo real.
-

Medir transferencia

- Participación, evidencia y aplicación posterior.
- Calidad, adopción, tiempos, incidencias y retorno.
- Resultados de los casos seleccionados.
-

La velocidad nunca debe ocultar quién decide ni qué información se utilizó.

La política y los controles se adaptan al nivel de riesgo, al tipo de datos y a las consecuencias de cada decisión.

Datos

Qué información puede compartirse y dónde.

Clasificación, minimización y herramientas autorizadas.

Supervisión

Quién revisa, aprueba y responde.

Checklists, responsables y escalamiento.

Calidad

Qué fuentes y estándares se exigen.

Validación, evidencia y control de versiones.

Riesgo

Qué casos necesitan controles adicionales.

Niveles de riesgo y aprobación previa.

Proveedores

Cómo se evalúan servicios externos.

Contrato, seguridad, continuidad y salida.

Incidentes

Cómo se reporta y corrige un problema.

Canal, registro, responsables y aprendizaje.

Casos de bajo riesgo

Preparación, borradores y organización con revisión normal.

Casos sensibles

Decisiones sobre personas, dinero, derechos, seguridad o cumplimiento con controles reforzados.

ENTREGABLES Y RETORNO

Lo que puede permanecer dentro de la empresa después del programa.

Los entregables se definen en la propuesta. No todas las empresas requieren la misma profundidad ni la misma implementación.

Capacidad y documentación

- Matriz de diagnóstico y oportunidades por departamento.
- Ruta curricular y sesiones adaptadas.
- Biblioteca de instrucciones, loops, skills, criterios y plantillas.
- Casos, actividades y agentes desarrollados por el equipo.
- Protocolos de privacidad, revisión y calidad.

Control y siguientes pasos

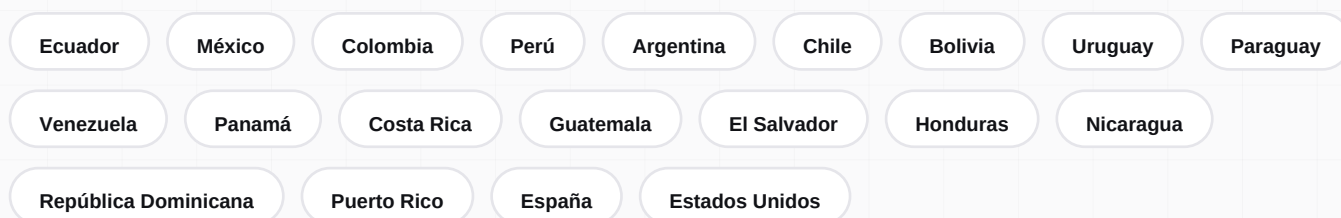
- Certificación privada cuando existe evaluación.
- Informe de cierre y hoja de ruta de 30, 60 y 90 días.
- Manual de operación cuando existe implementación.
- Tablero sugerido de adopción, calidad, productividad y retorno.
- Documentación técnica, responsables y transferencia.

Indicadores sugeridos: horas recuperadas, tiempos de ciclo, calidad, errores, conversión, cumplimiento, adopción, costos e incidencias.

COBERTURA INTERNACIONAL

Capacitación virtual para Latinoamérica, España y comunidad hispana en Estados Unidos.

Coordinamos zona horaria, tamaño del equipo, nivel, sector, moneda de referencia y alcance. La modalidad virtual permite integrar personas ubicadas en uno o varios países.



Un país

Equipo local con horario, sector, moneda y necesidades específicas.

Varios países

Ruta regional con base común, coordinación horaria y laboratorios por funciones.

La cobertura virtual no implica afirmar una sede física en cada país. La propuesta identifica claramente modalidad, zona horaria y condiciones.

CÓMO SE DISEÑA LA PROPUESTA

La cotización depende del resultado y del alcance, no de un precio genérico.

Cuéntanos cuántas personas participarán, qué departamentos deseas capacitar y qué procesos quieres mejorar.

Solicitud

Empresa, país, contacto, participantes y objetivo.

Diagnóstico

Áreas, nivel, procesos, datos, riesgos y herramientas.

Diseño

Módulos, horas, agentes, prácticas, entregables y calendario.

Propuesta

Alcance, inversión, condiciones y responsabilidades.

Ejecución

Capacitación, seguimiento, cierre e implementación.

Siguiente paso

Convierte la inteligencia artificial en capacidad de equipo, procesos gobernados y resultados medibles.

WHATSAPP

+1 915 285 4778

CORREO

programas@ibero.education

SITIO

Centro IBEROamericano
ibero.education

MODALIDAD

Virtual, privada y en vivo